

Exeis réalise une bonne année 2016 et est optimiste pour 2017

Communiqué de presse

Mars 2017

Une croissance pérenne dans un marché du conseil tendu

Dans un environnement tendu du marché de l'emploi dans le secteur du conseil dû à une reprise d'activité dans le secteur de la banque et l'assurance, Exeis a conclu l'année 2016 par un résultat positif.

Pour sa septième année d'existence, le chiffre d'affaires d'Exeis Conseil s'établit à **9,385** millions d'€ (pour rappel le CA 2015 était de **9,078** millions d'€) pour un effectif moyen de 65 consultants.

Digitalisation et ubérisation : 2 tendances significatives du marché

Face à l'accélération des innovations technologiques et à l'apparition de nouveaux usages clients, **la transformation digitale** est devenue une nécessité. Les impacts, le rythme ou encore l'étendue de cette transformation varient d'une entreprise à l'autre. Mais c'est surtout un formidable levier de transformation dictée par un acteur incontesté : le client.

Sur ce sujet, Exeis Conseil a développé une offre client : expérimentation de relation client sur les media sociaux, mise en œuvre des projets digitaux, identification des parcours client, **stratégie d'open innovation**, animation de groupe témoins, calcul de rentabilité d'un canal, **définition et mise en œuvre de l'organisation de l'entreprise digitale**, etc.

C'est dans cette dynamique qu'Exeis Conseil accompagne les futures pépites du numérique de l'Ouest dans le cadre d'un **partenariat avec ADN Booster**. Cet accompagnement auprès des start-ups s'appuie sur son savoir-faire en termes de méthodologie, de diagnostics, d'aide à la réflexion et d'aide à la structuration. L'objectif est donc à la fois de mettre à l'épreuve et de **partager les savoir-faire et les méthodologies** Exeis éprouvées chez les clients mais aussi d'être en veille sur les grandes mouvances du secteur du numérique, et ainsi être plus pertinent dans les réflexions qui peuvent être proposées chez les clients.

Le secteur du conseil n'échappe pas non plus à de **profondes transformations**. Ces dernières sont en cours depuis maintenant quelques années, portées par Internet et ses plateformes de mises en relation, favorisant la mise en relation des entreprises qui recherchent des compétences avec des experts, permettant d'éliminer les intermédiaires et de **diminuer donc les coûts**.

Contact presse

Sabine LABORDE

Tél : 06 65 27 85 62

slaborde@exeisconseil.com

Exeis Conseil

Exeis réalise une bonne année 2016 et est optimiste pour 2017

2017 : un premier trimestre sous le signe d'une très forte dynamique

Exeis Conseil connaît, en effet, un bon démarrage 2017 en terme d'activité : à la fois grâce à la fidélité de ses clients mais aussi à de récents succès chez de nouveaux clients, qui témoignent de la bonne renommée des missions référencées et du sérieux de la dynamique commerciale, à la fois sur l'Ouest, le Sud Ouest et Paris.

Grâce à cette dynamique Exeis Conseil envisage une croissance 2017 à 2 chiffres et a déjà recruté 5 consultants depuis début 2017, et souhaite poursuivre le recrutement pour au moins 5 à 7 consultants supplémentaires. Nous sommes toujours en recherche de nouveaux savoir-faire afin d'accompagner la transformation des entreprises **en bonne intelligence**.

Exeis Conseil est un cabinet de conseil en organisation et management indépendant, détenu par ses cadres dirigeants, dont le métier est d'accompagner les entreprises dans leur projet de transformation et d'amélioration de la performance autour de savoir-faire clés :

- Aide au choix de solution
- Conduite du changement
- Excellence opérationnelle
- Schéma Directeur et Plan Moyen Terme
- Pilotage de projets

Contact presse

Sabine LABORDE

Tél : 06 65 27 85 62

slaborde@exeisconseil.com